

O programa mais **exclusivo** de gestão para líderes do mercado jurídico

**TURMA 01**

Uma jornada para quem lidera o futuro da advocacia

- 5 Módulos sobre:**
- Estratégia & Governança
  - Finanças
  - Pessoas & Cultura
  - Marketing & BD
  - Inovação & Eficiência

Programa fechado para: **40** líderes selecionados  
**5** dias de networking estratégico

**MAIO A OUTUBRO**  
 Trio Metropolitan  
 R. Amauri, 255 - São Paulo

+ conteúdo aplicado  
 + experiências reais

**Sobre o programa**

O AddOne é um dos programas da ADDVISE e consiste em um ciclo de palestras estruturado em cinco módulos, formando uma jornada executiva voltada a sócios e líderes do mercado jurídico.

Criado para quem está à frente das decisões, o programa combina conteúdo estratégico, troca entre pares e acesso a experiências reais de gestão em grandes escritórios.

Ao longo da jornada, participantes têm contato com cases, bastidores e decisões que moldam o setor, além de incorporar a visão dos clientes, trazendo para o centro da discussão suas expectativas, critérios de escolha e percepção sobre a atuação dos escritórios.

**Programação**

**Módulo 1- Estratégia & Governança**

19 MAI

- Apresentação do programa — **Renato Sapiro**, sócio da **Sapiro e Advise**
- Por que pensar um escritório como uma empresa? — **Júlio César Bueno**, diretor jurídico do **Bradesco**
- Federalização: o case Siqueira Castro — **Carlos Fernando Siqueira Castro**, sócio e CEO do **Siqueira Castro**
- Construindo uma governança forte — **Tito Andrade**, sócio e CEO do **Machado Meyer**
- Sucessão: legado se constrói, sucessão se planeja: o case Pinheiro Neto — **Alexandre Bertoldi**, sócio, presidente do comitê diretivo e ex-CEO do **Pinheiro Neto**
- O mercado jurídico brasileiro no contexto global: diferenças que impactam estratégia — **Simone Dias Musa**, sócia e membro do comitê executivo do **Trench Rossi Watanabe**

**Módulo 2- Finanças**

09 JUN

- Da estratégia à execução: como transformar visão em resultado — **Corina Engel**, diretora geral do **Felsberg Advogados**
- Contratação de sócios laterais como estratégia de crescimento — **José Diaz**, sócio e CEO do **Demarest**
- Os desafios e modelos de precificação no mercado jurídico — **Rodrigo Junqueira**, sócio e CEO do **Lefosse Advogados**
- Os desafios da cadeira de CEO nos escritórios — **Paula Surerus**, sócia e CEO do **Veirano Advogados**
- Gestão financeira para um escritório sustentável — **Fernando Serec**, sócio e CEO do **TozziniFreire Advogados**
- Além do lucro: como escritórios de elite constroem valor no longo prazo — **Fernando Alves Meira**, sócio e CEO do **Pinheiro Neto**

**Módulo 3- Pessoas & Cultura**

18 AGO

- Gestão de pessoas na prática — **Beatriz Alli**, diretora de pessoas e cultura do **Machado Meyer**
- Cultura e marca. Como integrar — **Carlos Lacaz**, psicólogo, consultor e fundador da **Culture Speaks**
- Onde a cultura se torna estratégia: o case XGLVCS — **Marcelo Inglez de Souza**, sócio do **Xavier Gagliardi Inglez Schaffer**
- Liderança humanizada — **Juliana Martinelli**, sócia e CEO do **Martinelli Advogados**
- Contratação de sócios laterais como estratégia de crescimento — **José Diaz**, sócio e CEO do **Demarest**
- A importância do engajamento dos sócios na perenidade e sustentabilidade do escritório — **Glauca Lauletta**, sócia e membro do comitê executivo do **Mattos Filho**

**Módulo 4- Marketing & BD**

22 SET

- Marca é estratégia: o papel do posicionamento na construção de valor — **Ive Lima**, diretora de marketing e BD do **Machado Meyer**
- Onde a marca encontra a estratégia: o case Lefosse — **Rodrigo Junqueira**, sócio e CEO do **Lefosse Advogados**
- As visões do BD por dentro do mercado jurídico — **Bruno Strunz**, fundador do **Strunz BD**
- BD pela ótica da economia comportamental — **Felipe Zorzi**, fundador da **Alquimia Consultoria**
- Desenvolvimento de negócios. BD estratégico: a visão do sócio na captação e fidelização de clientes — **Barbara Rosenberg**, sócia do **BMA Advogados**
- *Client Experience*: mesa redonda com GCs. Host — **Giovani Loss**, sócio e membro do comitê executivo do **Mattos Filho**, com diretores jurídicos convidados

**Módulo 5- Inovação & Eficiência**

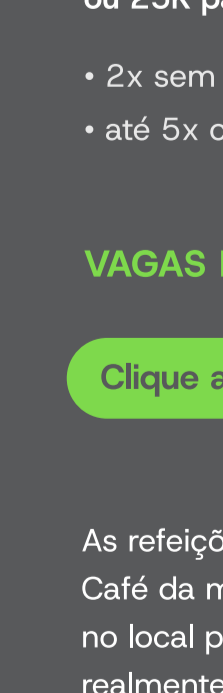
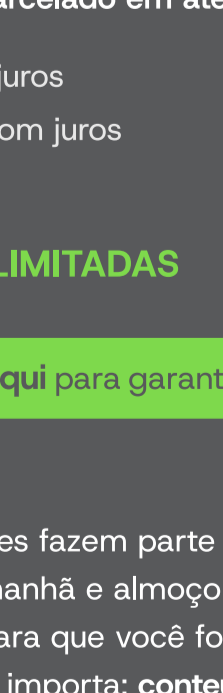
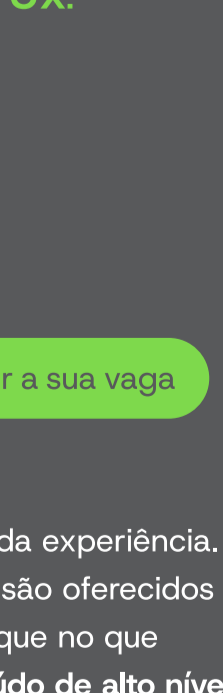
20 OUT

- A nova lógica da gestão jurídica. Dados como ferramenta para a eficiência: o case Cescon Barrieu — **Alexandre Barreto**, sócio e CEO do **Cescon Barrieu**
- Eficiência: o case do Mattos Filho — **Pedro Dias**, sócio e CEO do **Mattos Filho**
- Os reais impactos da IA no mercado jurídico — **Carlos Motta**, sócio do **C MOTTA | First Full - Stack AI Corporate Law Firm**
- Da operação à estratégia: como eficiência e tecnologia redefinem o negócio: o case Mercado Livre — **Ricardo Lagreca Siqueira**, Diretor Jurídico LATAM no **Mercado Livre**
- Aplicação da IA no mercado jurídico — **Rafael Simões**, fundador da **Lopti**
- *Happy Hour* de encerramento.

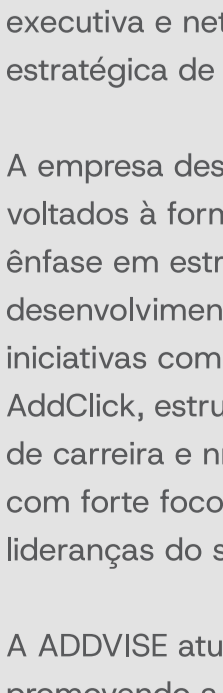
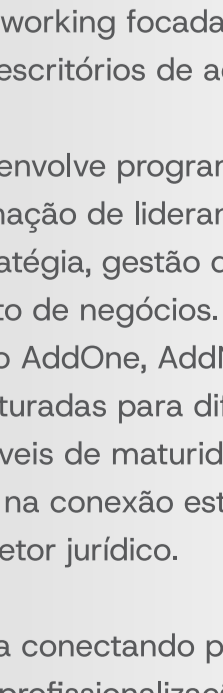
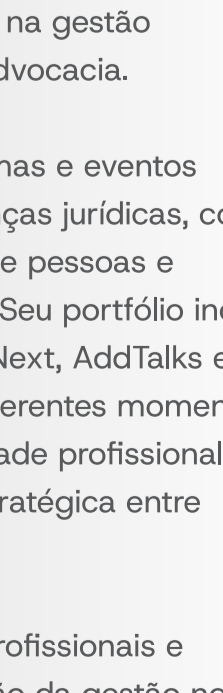
**Conheça nossas palestrantes**

**Módulo 1**  
Estratégia & Governança

		
<b>Renato Sapiro</b> sócio da Sapiro e Advise	<b>Júlio César Bueno</b> diretor jurídico do Bradesco	<b>Tito Andrade</b> sócio e CEO do Machado Meyer

		
<b>Simone Dias Musa</b> sócia e membro do comitê executivo Trench Rossi Watanabe	<b>Carlos Fernando Siqueira Castro</b> sócio e CEO do Siqueira Castro	<b>Alexandre Bertoldi</b> sócio, presidente do comitê diretivo e ex-CEO do Pinheiro Neto

**Módulo 2**  
Finanças

		
<b>Corina Engel</b> diretora geral do Felsberg Advogados	<b>José Diaz</b> sócio e CEO do Demarest	<b>Rodrigo Junqueira</b> sócio e CEO do Lefosse Advogados

		
<b>Paula Surerus</b> sócia e CEO do Veirano Advogados	<b>Fernando Serec</b> sócio e CEO do Tozzini Freire Advogados	<b>Fernando Alves Meira</b> sócio e CEO do Pinheiro Neto

**Módulo 3**  
Pessoas & Cultura

<b>Beatriz Alli</b> diretora de pessoas e cultura do Machado Meyer	<b>Carlos Lacaz</b> psicólogo, consultor e fundador da Culture Speaks	<b>Marcelo Inglez de Souza</b> sócio do Xavier Gagliardi Inglez Schaffer

<b>Juliana Martinelli</b> sócia e CEO do Martinelli Advogados	<b>José Diaz</b> sócio e CEO do Demarest	<b>Glauca Lauletta</b> sócia e membro do comitê executivo do Mattos Filho

**Módulo 4**  
Marketing & BD

<b>Ive Lima</b> diretora de marketing e BD do Machado Meyer	<b>Rodrigo Junqueira</b> sócio e CEO do Lefosse Advogados	<b>Bruno Strunz</b> fundador do Strunz BD

<b>Felipe Zorzi</b> fundador da Alquimia Consultoria	<b>Barbara Rosenberg</b> sócia do BMA Advogados	<b>Giovani Loss</b> sócio e membro do comitê executivo do Mattos Filho

**Módulo 5**  
Inovação & Eficiência

<b>Alexandre Barreto</b> sócio e CEO do Cescon Barrieu	<b>Pedro Dias</b> sócio e CEO do Mattos Filho	<b>Carlos Motta</b> sócio do C Motta Advogados

<b>Ricardo Lagreca Siqueira</b> diretor jurídico LATAM no Mercado Livre	<b>Rafael Simões</b> fundador da Lopti

**Investimento**

**25K** ou **22K** à vista no pix

PIX: 61.111.310/0001-78

ou 25K parcelado em até **5x**:

- 2x sem juros
- até 5x com juros

**VAGAS LIMITADAS**

[Clique aqui para garantir a sua vaga](#)

As refeições fazem parte da experiência. Café da manhã e almoço são oferecidos no local para que você foque no que realmente importa: **conteúdo de alto nível e conexões relevantes.**

**Sobre a Advise**

A ADDVISE é uma plataforma de formação executiva e networking focada na gestão estratégica de escritórios de advocacia.

A empresa desenvolve programas e eventos voltados à formação de lideranças jurídicas, com ênfase em estratégia, gestão de pessoas e desenvolvimento de negócios. Seu portfólio inclui iniciativas como AddOne, AddNext, AddTalks e AddClick, estruturadas para diferentes momentos de carreira e níveis de maturidade profissional, com forte foco na conexão estratégica entre lideranças do setor jurídico.

A ADDVISE atua conectando profissionais e promovendo a profissionalização da gestão no mercado jurídico.

R. Pedrosa Alvarenga, 691, cj. 208, Itaim Bibi São Paulo SP CEP 04531-011

contato@addvise.com.br  
 www.addvise.com.br  
 +55 11 97328 4929